

## KEY ACCOUNTMANAGER RETAIL (m/v)

We zijn op zoek naar een enthousiaste, ondernemende, resultaat- en klantgerichte professional om fulltime als Key Accountmanager Retail binnen de afdeling verkoop van vleeswaren, salades en delicatessen aan de slag te gaan.

### Functie-omschrijving

- Als Key Accountmanager ben je verantwoordelijk voor onze Retail klanten in de food sector.
- Je bent pro actief, komt met vernieuwende ideeën om de categorieën verder uit te bouwen en kijkt daarbij buiten de gebaande paden.
- Je genereert nieuwe business binnen het Retail kanaal en ontwikkelt nieuwe concepten voor je accounts.
- Je onderhoudt de relatie met onze klanten op verschillende niveaus en vakdisciplines.
- Je bezoekt filialen en ondernemers van de Retail organisaties.
- Je verkoopt niet alleen een vers product maar bent ook serviceprovider in dienstverlening.
- Je zorgt voor een effectieve communicatie en samenwerking met je collega's van verkoop, kwaliteit en het bedrijfsbureau.
- Je werkt in een compact professioneel team waar je volop betrokken bent bij alle ontwikkelingen binnen het bedrijf.
- Je rapporteert rechtstreeks aan de algemeen directeur.

### Profiel kandidaat

- Je bent een commercieel talent met ervaring in vers en de levensmiddelen sector.
- Je bent analytisch en praktisch ingesteld.
- Je hebt affiniteit met de categorie en de consumenten trends.
- Je hebt passie voor verse voeding en oog voor de ontwikkelingen hiervan.
- Je hebt begrip voor de dynamiek, zowel dagelijks als de seizoenen.
- Je kunt prima zelfstandig werken, maar je weet je in deze informele, gedreven organisatie als een echte teamspeler op te stellen.
- Je voelt je verantwoordelijk voor de familie onderneming met al haar medewerkers en waarden.
- Je bent een leider maar beschikt ook over een hands on mentaliteit.
- Je hebt een afgeronde opleiding op HBO niveau en beheerst de Nederlandse taal in woord en geschrift.
- Je bent bereid doormiddel van extra opleiding verder te specialiseren in een volwaardige sparring partner voor de category manager.
- Je bent woonachtig in de regio Gelderland / Brabant.

### Van Poortvliet biedt

- Een uitdagende werkomgeving.
- Opleiding en doorgroei mogelijkheden.
- Een marktconform salaris en uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Moderne bedrijfsmiddelen die je ondersteunen bij de uitvoering van je dagelijkse werkzaamheden.
- Een open informele sfeer.
- Collega's met passie en drive.
- No nonsens cultuur waar de klant altijd centraal staat.

### Bedrijfsprofiel

Het familiebedrijf Van Poortvliet is sinds 1959 een begrip op het gebied van vleeswaren, salades en delicatessen. Wij leveren een totaal pakket van specialiteiten en streven ernaar de markt op maat te bedienen. Kwaliteit staat bij ons hoog in het vaandel. Elke dag opnieuw proberen we de kwaliteit van ons bedrijf, de producten en onze service te verbeteren. Wij zijn in het bezit van het FSSC 22000 en ISO 22000 certificaat. Onze kwaliteitsafdeling ziet er elke dag streng op toe dat alle regels worden nageleefd. Zo volgen we nauwlettend de wetgeving, voeren we interne testen uit en laten we producten onderzoeken in het laboratorium. Onze producten worden ingekocht bij geselecteerde en gecertificeerde leveranciers. Werken bij Van Poortvliet betekent voor iedere medewerker, in welke functie dan ook, een actieve bijdrage leveren aan de organisatie, om zo de wensen van de klant te vervullen en een excellente prestatie te leveren.

### Interesse?

Voor meer informatie kun je contact opnemen met Kees van Poortvliet via 046-4788400 of [sollicitatie@vanpoortvliet.nl](mailto:sollicitatie@vanpoortvliet.nl). Je sollicitatiebrief voorzien van CV stuur je voor 22 maart 2019 naar Van Poortvliet Geleen B.V., t.a.v. personeelszaken, Heiweg 12, 6161 DA Geleen of mail je naar [sollicitatie@vanpoortvliet.nl](mailto:sollicitatie@vanpoortvliet.nl)

Acquisitie wordt niet op prijs gesteld.